

**TEASER OVERNAME
AMBACHTELIJKE PRODUCENT
VAN FRUITSAPPEN**

Omschrijving en activiteit

Dit familiebedrijf bestaat sinds 1972 en is actief in zowel de teelt (appels & peren) als in de verwerking en botteling van 100% natuurlijke vruchtensappen.

Het bedrijf beoogt een rendabele groei door het afleveren van hoog-kwalitatieve en gezonde fruitsappen aan de gezondheidsbewuste consument in Vlaanderen via een optimale service aan rendabele verkooppunten.

De activiteiten zijn zowel landbouw-georiënteerd (eigen boomgaard) als gericht op verwerking (persen, mengen, pasteuriseren, bottelen) en verkoop (lokale winkels, streekproductenkanalen, eigen verkoop / bestellingen).

Het betreft een kleine onderneming (1 bestuurder + 1,5 FTE + enkele interims & flexi's).

De jaarlijkse omzet bedraagt gemiddeld ca 1.000.000 EUR met een bruto-marge van ca 65%.

Ligging

Het bedrijf is gevestigd in een agrarisch gebied in Vlaanderen in een eigen bedrijfsgebouw. In totaal beheert het bedrijf een oppervlakte van 7,5 ha, bestaande uit een woning, een bedrijfsgebouw en een boomgaard van appels en peren.

Unique selling propositions

De Belgische en Nederlandse sappenmarkt wordt beheerst door industriële en private label spelers, maar de groei zit voornamelijk in het premium-, bio- en lokale segment.

Dit bedrijf heeft hier een duidelijke strategische positie en kan door kwaliteitsversterking en regionale expansie duurzame groei realiseren. Het is een financieel gezonde, ambachtelijke producent met een sterk lokaal merk en verticaal geïntegreerde productie.

Dankzij de combinatie van eigen teelt, ambachtelijke verwerking en een authentiek streekverhaal bezit het bedrijf een solide basis voor verdere groei binnen het premium segment van natuurlijke sappen.

Een overname biedt potentieel voor schaalvergroting, modernisering van productie en uitbreiding van de distributiekkanalen, zonder verlies van het ambachtelijke karakter dat het merk onderscheidt.

Reden verkoop

Gezien de leeftijd van de huidige eigenaar, dient de continuïteit op langere termijn voorbereid te worden.

Over te nemen

Er wordt in eerste instantie gestreefd naar een verkoop van het volledige handelsfonds van de activiteit.

Een overname van 100% van de aandelen + het vastgoed is echter eveneens bespreekbaar.

De huidige eigenaar is bereid om de overnemende partij te begeleiden om kennis & contacten mee over te dragen. De periode en modaliteiten waarin dit kan gebeuren, zijn bespreekbaar.

Alle overname-modaliteiten zijn te bespreken.

Interesse ?

Finactor is een volledig onafhankelijk advieskantoor gespecialiseerd in de begeleiding bij de verkoop en aankoop van handelszaken en KMO's in België, alsook bij de realisatie van vastgoedprojecten en de verkoop van vastgoed in België en het buitenland. Aarzel niet om ons te contacteren indien uzelf of één van uw relaties geïnteresseerd kan zijn in bovenstaand aanbod of indien u een vrijblijvend kennismakingsgesprek wenst in het kader van de eventuele verkoop van uw handelszaak of KMO of vastgoed.

Bij verdere interesse kan een gedetailleerd overname-memorandum met alle financiële gegevens ter beschikking gesteld worden.

Neem hiervoor contact op met:

Hans Certyn
hans@finactor.be
+32 (0)497 26 99 37
Tweebruggenstraat 32 / 0301 – 9160 Lokeren
www.finactor.be